



**ALSACE LAIT** est une laiterie coopérative à dimension humaine, qui possède une forte notoriété sur l'Est de la France grâce à la qualité de ses produits. Près de 250 producteurs locaux sont engagés et partenaires dans le développement de notre coopérative.

Nos 230 collaborateurs sont au cœur de notre succès grâce à un investissement quotidien dans les différentes étapes de la fabrication et du développement de nos produits : collecte du lait, transformation, recherche et développement, commercialisation...

Vous recherchez un poste au sein d'une entreprise à valeur humaine, en forte croissance et vous souhaitez intégrer une équipe dynamique ? Nous recrutons un :

## Compte Clé Régional RHF H/F en CDI

Au sein de notre site industriel basé à Hoerd (67) et rattaché au Responsable Réseaux RHF & IAA, vous serez en charge d'assurer le développement commercial RHF/ SDR et SRC et de gérer les différents comptes clients, pour une gamme de produits laitiers (Fromage Blanc, crèmes, yaourts, lait...) à marque : Alsace Lait, Savoie Yaourt et MDD.

Poste basé à Lyon, Strasbourg ou Paris

### A ce titre, vos principales missions sont de :

- Participer à la construction de **la politique commerciale RHF** et de la mettre en application.
- **Atteindre les objectifs annuels** définis avec le Responsable Réseaux
- Consolider et **développer le CA** des clients existants.
- Identifier **les potentiels de croissance, prospecter** et référencer l'ensemble de nos gammes produits chez de nouveaux clients stratégiques avec un focus sur la restauration commerciale.
- Etre responsable de l'application des **accords nationaux** et de la **négociation des accords régionaux** avec la mise en œuvre des **plans d'affaires** (objectifs volumes et réf.).
- Assurer les **visites clients** et effectuer un **reporting hebdomadaire**.
- Participer à des **salons, des conventions** clients ou Groupe.
- Assurer la **formation** de la force de vente de nos clients sur nos produits.
- Etre l'interface privilégiée des clients et prospects régionaux (centralisation des demandes)
- Maîtriser des techniques de vente et de négociation. Etre expert de la négociation régionale, dans le respect du mandat alloué et en

optimisant les contreparties.

- Etablir et entretenir des **relations stratégiques** avec des **décideurs clefs en régions**, et assurer le développement des clients, prospects.
- Réaliser de la **veille concurrentielle** sur le terrain.
- Gérer **le suivi des réclamations** de vos clients et mettre en œuvre des **solutions correctives et préventives**.
- Participer à la **gestion des gammes** de produits.
- Etre en relation permanente avec **l'Assistante Commerciale RHF** et avec **sa hiérarchie** dans le cadre de rapports réguliers (missions, actions, budgets...).

### Votre profil :

Vous êtes diplômés d'un Bac+2 à Bac+5 en commerce, vous maîtrisez les **techniques de ventes** et vous possédez une **culture RHF**.

Vos **qualités relationnelles** et votre **dynamisme** seront **des atouts majeurs** pour **réussir les objectifs** qui vous seront impartis pour **développer nos marques** dont vous serez le **véritable ambassadeur**.

Vous devrez mettre en œuvre **vos qualités d'initiative, d'audace, d'approche terrain, contact client** et **avoir la volonté d'atteindre voire de dépasser vos objectifs !**

Vous aimez les **challenges**, **rejoignez-nous !**

### **Déplacements réguliers à prévoir !**

*Alsace Lait s'engage à lutter contre toute forme de discrimination à l'emploi : c'est la raison pour laquelle nous garantissons une égalité de traitement de l'ensemble de nos candidatures.*



### **Votre rémunération :**

Elle se compose d'un salaire fixe sur 12 mois + Prime de gratification annuelle équivalente à un 13<sup>e</sup> mois + Prime sur objectifs + véhicule, téléphone, ordinateur...+ Participation aux repas + Mutuelle + Avantages CE...

**Rejoignez nos équipes et venez jouer un rôle clé dans le développement de notre entreprise !**

**Vous souhaitez nous rejoindre ?**

Envoyez-moi votre candidature en y joignant votre CV et votre lettre de motivation : [jbaumlin@alsace-lait.com](mailto:jbaumlin@alsace-lait.com)